ACCIONES

BOLSA MEXICANA DE VALORES



INTERNACIONALIZACIÓN

La Bolsa que **conecta** al MUNDO

04 · ARTÍCULO ESPECIAL
Un gigante global llega a la BMV
Bill Ackman y Jorge Alegría

13 · ENTREVISTA
El CFO como estratega
Luis René Ramón

20 · OPINIÓN
Un mercado bursátil sin fronteras
Rubén Perera

FOTO: CORTESÍA GRUPO BMV

Grupo BMV

04
UN GIGANTE GLOBAL LLEGA A LA BMV
Jorge Alegría
-Director General de Grupo BMV
Bill Ackman
-Fundador y Director General de Pershing Square Capital Management

09
OPINIÓN
INNOVACIÓN: IMPULSANDO EL FUTURO DEL MERCADO MEXICANO
José Manuel Allende
-Director General Adjunto de Emisoras, Información y Mercados

13
ENTREVISTA
EL CFO COMO ESTRATEGA
Luis René Ramón
-DGA de Finanzas y Gestión Corporativa de Grupo BMV

16
OPINIÓN
FORTALECIENDO AL MERCADO: MECANISMO DE LIQUIDEZ PARA SIEFORES
Jiyouji Ueda
-Director general de la Contraparte Central de Valores (CCV)

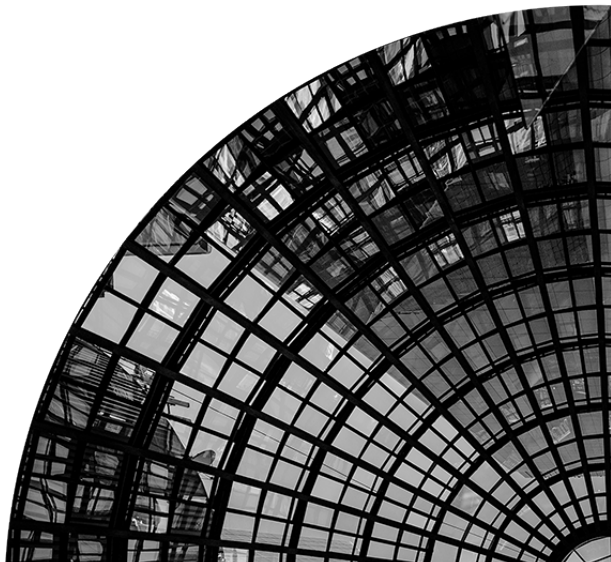
20
OPINIÓN
CONECTIVIDAD: UN MERCADO BURSÁTIL SIN FRONTERAS
Rubén Perera
-Director de Información y Estadística de Grupo BMV

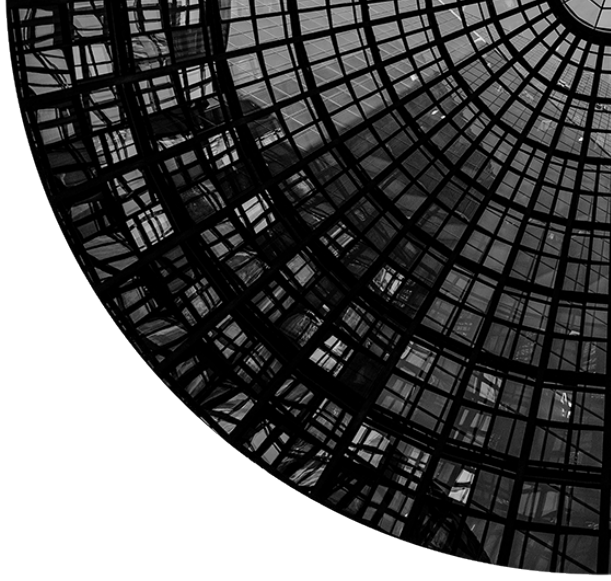
23
OPINIÓN
MODERNIZACIÓN: TECNOLOGÍA PARA MAYOR EFICIENCIA
Francisco González
-Director General de Valmer

27
OPINIÓN
IMPULSO: PAT, PROFESIONALIZACIÓN DE LOS EQUIPOS FINANCIEROS
Juan Manuel Olivo
-Director de Promoción y Emisoras de Grupo BMV

30
OPINIÓN
INTERNACIONALIZACIÓN: MEXDER ACERCA LOS MERCADOS GLOBALES AL INVERSIONISTA MEXICANO
Mariana Ruiz Esparza
-Subdirectora Comercial de MexDer

33
ESTADÍSTICAS DE OPERACIÓN DE GRUPO BMV





ACCIONES

BOLSA MEXICANA DE VALORES

Una publicación de

Grupo BMV

DIRECTORIO

Lucero Álvarez
Directora Editorial

Jorge Alegría Formoso
Director General

Luis René Ramón
DGA de Finanzas y Gestión Corporativa

Gerardo Aparicio Yacotú
Director de Cultura Financiera

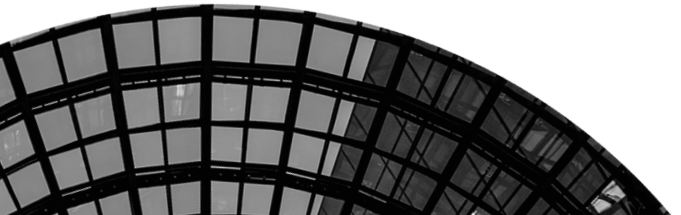
Alberto Maya Sánchez
Subdirector de Comunicación Corporativa

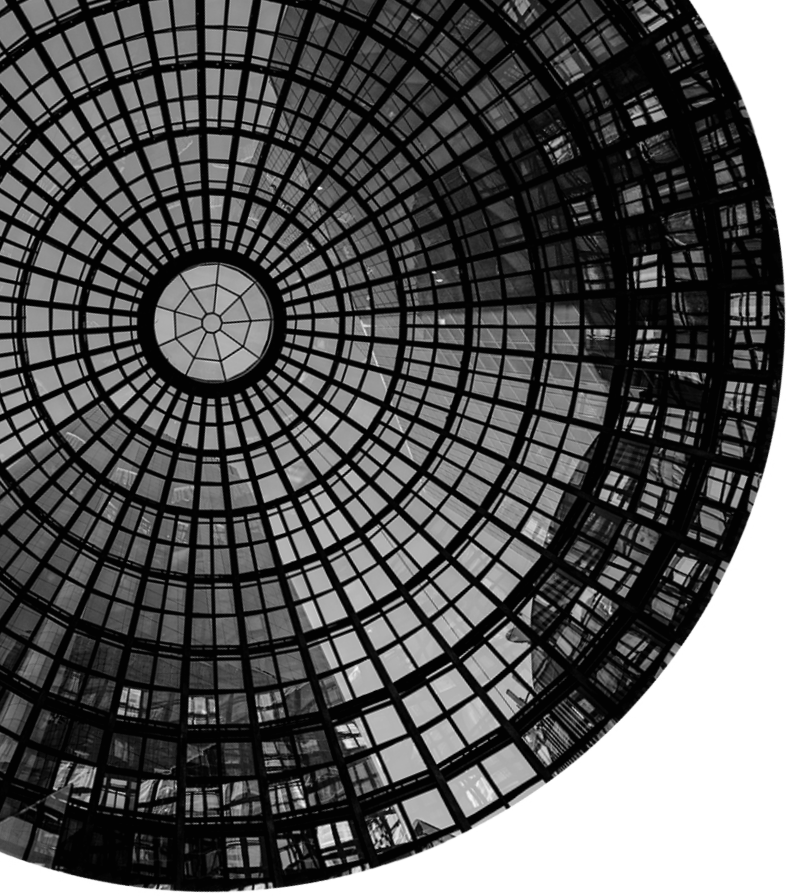
Sergio Szpilfeigel
Mercadotecnia

*Las opiniones expresadas en esta publicación sólo representan la opinión actual del analista y no representan la opinión de Bolsa Mexicana de Valores S.A.B. o del Grupo Bolsa Mexicana de Valores (en adelante BOLSA), ni de sus funcionarios.

*El contenido de esta publicación no constituye recomendación y/o postura de BOLSA, para comprar, vender o suscribir ninguna clase de valores o bien para la realización de operaciones específicas. BOLSA no asume, ni asumirá obligación alguna derivada del contenido de dicha publicación, por lo que ningún tercero podrá alegar un daño, perjuicio, pérdida o menoscabo en su patrimonio derivado de decisiones de inversión o decisión que hubiese basado en este documento o contenido audiovisual.

*Asimismo, BOLSA no autoriza para que se utilice, edite y reproduzca total o parcialmente este contenido por cualquier medio o forma (tales como los medios impresos, digitales y/o electrónicos, de almacenamiento permanente o temporal de datos, imágenes y/o video), incluyendo la creación y utilización de materiales que contengan información para fines de difusión y publicidad.







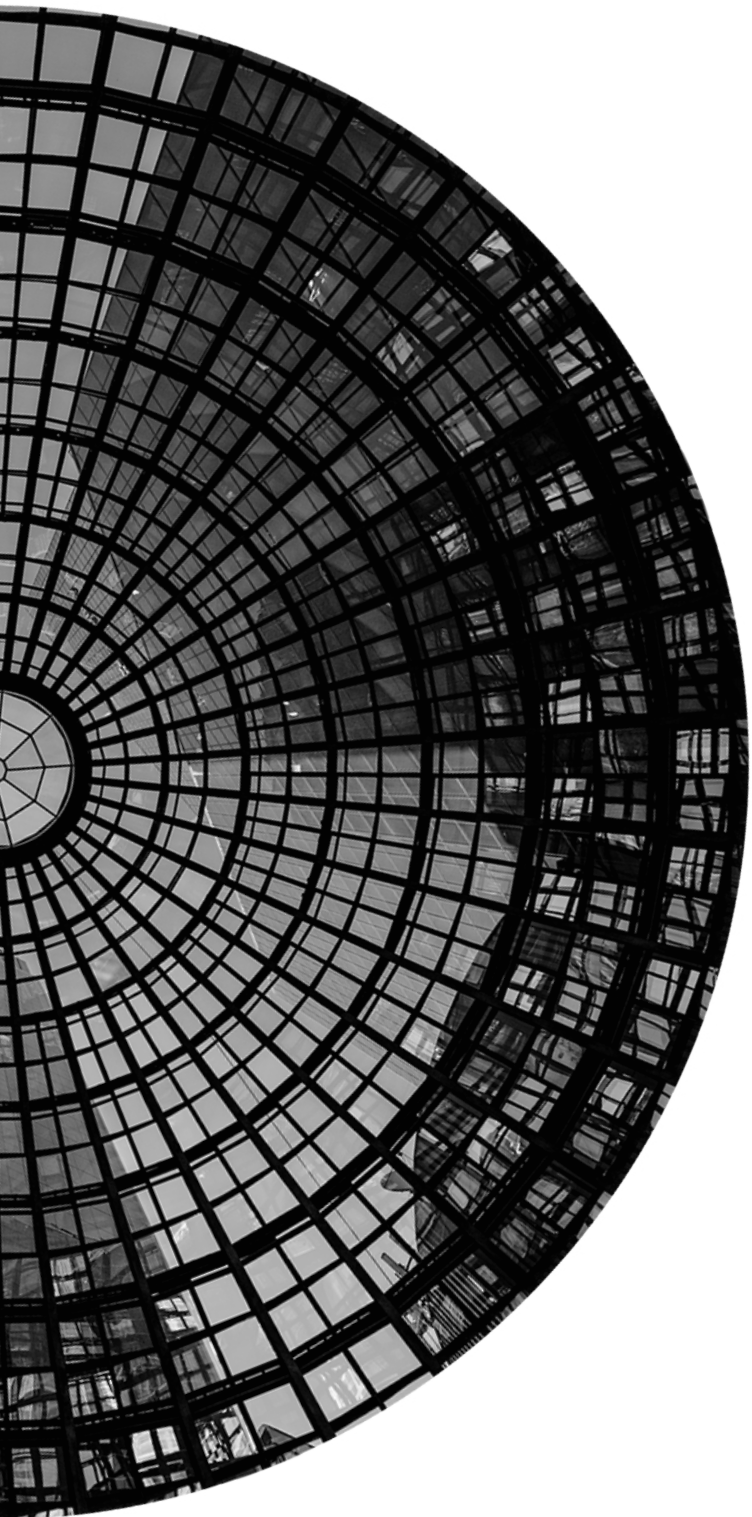
Jorge Alegría Formoso

Director General de Grupo BMV

Estimados lectores:

La transformación es una constante en la historia de los mercados financieros. En un entorno global caracterizado por la innovación tecnológica, la evolución de las necesidades de los inversionistas y una competencia cada vez más dinámica, las instituciones debemos tener la capacidad de anticiparnos, adaptarnos y construir nuevas oportunidades de crecimiento.

En el Grupo Bolsa Mexicana de Valores hemos asumido esta evolución como una prioridad estratégica. Durante los últimos años, hemos impulsado una profunda transformación orientada a fortalecer nuestra infraestructura tecnológica, modernizar nuestros procesos, diversificar nuestras soluciones y consolidar un ecosistema financiero más eficiente, competitivo y conectado con los mercados internacionales.



Esta visión va más allá de la incorporación de nuevas tecnologías; representa una evolución en nuestra manera de operar, de generar valor para nuestros clientes y de contribuir al desarrollo del mercado de valores mexicano. Desde la modernización de nuestras plataformas de negociación y post-negociación, hasta el fortalecimiento de nuestros servicios de información, conectividad y administración de riesgos, cada iniciativa responde a un mismo propósito: preparar al Grupo BMV para los desafíos y oportunidades del futuro.

Sabemos que la transformación no es un destino, sino un proceso continuo que requiere visión de largo plazo, disciplina en la ejecución y, sobre todo, el talento y compromiso de quienes forman parte de nuestra organización.

Los avances alcanzados son resultado de un esfuerzo colectivo que nos permite seguir construyendo una institución más ágil, innovadora y resiliente, sin perder de vista los principios de confianza, transparencia y solidez que han distinguido a la Bolsa Mexicana de Valores a lo largo de su historia.

En esta edición, compartimos algunos de los proyectos, avances y decisiones estratégicas que están marcando esta nueva etapa del Grupo BMV. Nuestros lectores podrán conocer cómo estamos evolucionando para responder a las nuevas exigencias del mercado y fortalecer nuestro papel como un aliado del financiamiento, la inversión y el crecimiento económico de México.

Nuestro compromiso es claro: continuar impulsando un mercado de valores moderno, accesible y competitivo, capaz de conectar el capital con las oportunidades y de contribuir al desarrollo sostenible de nuestro país.

UN GIGANTE GLOBAL LLEGA A LA BMV









Jorge Alegría Formoso
Director General de
Grupo BMV

Bill Ackman
Fundador y Director General
de Pershing Square
Capital Management

"Por más de un siglo, Grupo BMV ha acompañado el desarrollo del mercado de capitales y el crecimiento de las empresas en nuestro país".

"México tiene grandes fortalezas económicas y una ubicación geográfica privilegiada".

Por **Equipo editorial de Grupo BMV.**

Grupo Bolsa Mexicana de Valores recibió a Bill Ackman, fundador y Director ejecutivo de Pershing Square Capital Management, uno de los inversionistas más reconocidos de Wall Street, en un encuentro que puso de relieve el potencial del mercado bursátil mexicano para ampliar las oportunidades de inversión y fortalecer su vinculación con el capital internacional.

Durante el evento, Jorge Alegría, Director general de Grupo BMV, destacó que uno de los principales desafíos de la institución es aprovechar las capacidades y la infraestructura financiera existentes para impulsar un mercado de valores más profundo, líquido y competitivo, capaz de canalizar mayores recursos hacia las empresas y contribuir al crecimiento económico del país.

"Una economía con la dimensión y capacidad productiva de México requiere también un mercado de capitales que esté a la altura de sus oportunidades", afirmó.

En el marco de su visita, realizada el 29 de octubre de 2026, Ackman participó en la ceremonia de campanazo para celebrar la incorporación de dos instrumentos vinculados a Pershing Square al Sistema Inter-

nacional de Cotizaciones, plataforma que permite a los inversionistas mexicanos acceder a valores extranjeros a través de la infraestructura del mercado local.

El empresario destacó que uno de los principales atributos de estos vehículos de inversión es su capacidad para ampliar el acceso a estrategias de administración de capital que tradicionalmente han estado al alcance de grandes inversionistas.

"Hoy hemos listado PSUS en la Bolsa Mexicana de Valores. Se trata de un fondo de inversión que permite a una persona invertir desde 40 dólares y obtener el mismo rendimiento proporcional que alguien que invierte mil millones de dólares con nosotros. Lo más valioso de esta estructura es que democratiza el acceso a las inversiones y a la gestión profesional de capital, ofreciendo oportunidades que antes estaban reservadas para los grandes inversionistas", comentó Ackman.

La incorporación de estos instrumentos representa un avance en la diversificación de las alternativas de inversión disponibles en México y refleja el interés de importantes administradoras internacionales de activos por fortalecer su presencia en el mercado nacional.

México ante la reconfiguración del comercio global

Su visita también permitió reflexionar sobre las oportunidades que ofrece México en un entorno internacional marcado por una mayor integración económica de América del Norte. Ackman consideró que la reconfiguración del comercio mundial podría favorecer especialmente a México, ante la tendencia de las empresas estadounidenses a acercar sus operaciones manufactureras y reducir su dependencia de los mercados asiáticos.

"Durante décadas, gran parte de la producción manufacturera se trasladó a Asia, pero esta dependencia se ha vuelto cada vez menos conveniente para Estados Unidos y sus empresas. Esto impulsará el regreso de la manufactura a Estados Unidos y también favorecerá a México, que será uno de los grandes beneficiarios de esta transformación", señaló.

No obstante, el inversionista reconoció que, para aprovechar plenamente estas oportunidades, México deberá continuar fortaleciendo las condiciones de seguridad y certidumbre que favorezcan la llegada de capitales y el desarrollo de nuevos proyectos productivos. En este contexto, Ackman también hizo énfasis en la función esencial de los mercados bursátiles como mecanismos para canalizar recursos hacia las actividades productivas.

"Los mercados fueron creados para facilitar la formación de capital, permitir que las empresas obtengan financiamiento, impulsen su crecimiento y generen valor a largo plazo", expresó.

Su reflexión cobra especial relevancia en un momento en el que los mercados financieros buscan ampliar la participación de los inversionistas, fortalecer los mecanismos de financiamiento y responder a las nuevas necesidades de una economía global en transformación.

Para Grupo Bolsa Mexicana de Valores, la incorporación de instrumentos internacionales al SIC forma parte de su estrategia para consolidar un mercado cada vez más diversificado, accesible y competitivo, que acerque a los inversionistas mexicanos a nuevas oportunidades y fortalezca los vínculos con los principales participantes del sistema financiero internacional.

GRUPO BMV:
RESULTADOS AL ALZA



Los ingresos alcanzaron 1,161 millones de pesos durante el trimestre, un crecimiento anual de 5%, mientras que la utilidad neta se ubicó en 397 millones de pesos. La estrategia de Evolución Digital continúa impulsando inversiones en tecnología y capacidades operativas.

Por **Lucero Álvarez, Periodista.**

Grupo Bolsa Mexicana de Valores reportó resultados positivos durante el tercer trimestre de 2026, impulsados principalmente por el dinamismo del mercado de derivados, las operaciones extrabursátiles (OTC) y el crecimiento de los activos bajo custodia de Indeval, en un entorno marcado por la apreciación del peso y una actividad moderada en el mercado de capitales. De acuerdo con su último reporte financiero, los ingresos trimestrales ascendieron a 1,161 millones de pesos, un incremento de 5% frente al mismo periodo de 2025.

El EBITDA alcanzó 635 millones de pesos, con un crecimiento anual de 2% y un margen de 55%. Por su parte, la utilidad neta se ubicó en 397 millones de pesos, 1% superior a la registrada un año antes.

En el acumulado de enero a septiembre, los ingresos sumaron 3,570 millones de pesos, un aumento de 7%, mientras que el EBITDA alcanzó 1,983 millones de pesos, 4% más que en el mismo periodo del año anterior. La utilidad neta acumulada fue de 1,241 millones de pesos, con un crecimiento de 1%.

Derivados y operaciones OTC impulsan el crecimiento

El Mercado de Derivados destacó entre los segmentos de mayor crecimiento. Durante el trimestre generó ingresos por 80 millones de pesos, 19% más que en el tercer trimestre de 2025. MexDer registró un incremento de 22% en sus ingresos, favorecido por una mayor demanda de instrumentos de cobertura cambiaria. El importe nocional promedio diario de los futuros del peso-dólar alcanzó 663 millones de dólares, mientras que el interés abierto aumentó 33%, hasta ubicarse en 14 mil millones de dólares.

Asigna, la cámara de compensación del mercado de derivados, reportó ingresos por 39 millones de pesos, un crecimiento de 16%, asociado principalmente a mayores aportaciones iniciales mínimas de margen. Por su parte, las operaciones OTC realizadas a través de SIF ICAP generaron ingresos por 184 millones de pesos, un aumento anual de 11%. En México, el crecimiento fue de 14%, mientras que en Chile alcanzó 9.9%, impulsado por una mayor actividad en los mercados atendidos.

Indeval y el Mercado de Capitales

El Depósito Central de Valores, Indeval, mantuvo una participación relevante en los resultados del Grupo, al generar ingresos por 367 millones de pesos durante el trimestre, un crecimiento de 5% y una contribución equivalente al 32% de los ingresos consolidados. Los activos bajo custodia alcanzaron aproximadamente 48 billones de pesos, un incremento anual de 11%, impulsado principalmente por una mayor participación de fondos de inversión y ahorro para el retiro.

En el Mercado de Capitales, el valor operado promedio diario en la BMV alcanzó 17,116 millones de pesos, 1% más que un año antes. El mercado local representó 54% de la operación y el Sistema Internacional de Cotizaciones (SIC), el 46% restante.

Financiamiento y nuevas emisoras

En el segmento de emisoras, los ingresos trimestrales ascendieron a 138 millones de pesos, un crecimiento de 3%. Entre los acontecimientos destacados se encuentra la primera emisión bajo el esquema de Emisora Simplificada, realizada por Adventus Capital mediante una bursatilización de 560 millones de pesos. Asimismo, la Comisión Federal de Electricidad colocó certificados bursátiles por 20 mil millones de pesos, mientras que LALAC, subsidiaria de Lala, debutó en el mercado de deuda con una emisión de 9 mil millones de pesos.

Durante los primeros nueve meses del año, las colocaciones de deuda de mediano y largo plazo alcanzaron 267,142 millones de pesos, un crecimiento de 80% frente al mismo periodo de 2025.

Evolución Digital y fortalecimiento operativo

La modernización tecnológica continúa siendo una prioridad estratégica para Grupo BMV. Durante el trimestre, los gastos operativos ascendieron a 606 millones de pesos, un incremento de 12%, principalmente por mayores inversiones en personal, tecnología y depreciación.

El gasto tecnológico alcanzó 125 millones de pesos, 8% más que un año antes, mientras que la inversión acumulada de capital (CAPEX) se ubicó en 198 millones de pesos, destinada al Programa de Evolución Digital y otros proyectos estratégicos.

Al cierre de septiembre, Grupo BMV mantenía una posición de efectivo y equivalentes por 3,649 millones de pesos.

INNOVACIÓN:
IMPULSANDO EL FUTURO DEL MERCADO MEXICANO





José Manuel Allende

Director General Adjunto de
Emisoras, Información y Mercados

“El mercado de valores mexicano atraviesa una etapa de transformación”.

Innovación tecnológica, diversificación de negocios, incorporación de nuevas empresas y desarrollo de productos financieros son algunos de los pilares con los que Grupo Bolsa Mexicana de Valores fortalece su competitividad y busca ampliar las oportunidades de financiamiento e inversión en México.

La digitalización de los servicios financieros, la evolución de las necesidades de las empresas y la creciente competencia internacional están redefiniendo la manera en que operan las bolsas de valores.

En este escenario, Grupo Bolsa Mexicana de Valores impulsa una estrategia que va más allá de facilitar la compraventa de acciones; su objetivo es consolidarse como un proveedor integral de infraestructura, productos y servicios financieros, capaz de conectar a empresas, inversionistas e intermediarios con nuevas oportunidades de crecimiento.

Más empresas, más oportunidades de financiamiento

Uno de los principales ejes estratégicos es ampliar el acceso de las empresas al mercado bursátil, ofreciendo alternativas para financiar proyectos, expandir operaciones y fortalecer su estructura de capital. Grupo Bolsa Mexicana de Valores estrenó una nueva vía de financiamiento para las empresas. Adventus Capital realizó la primera emisión bajo el régimen simplificado incorporado en la reforma de la Ley del Mercado de Valores, por 560 millones de pesos, mediante un proceso que tomó apenas un mes. Recordemos que el régimen simplificado está diseñado para facilitar el acceso de más empresas al financiamiento bursátil; busca reducir los tiempos, costos y requisitos de inscripción frente al procedimiento tradicional.

Innovación tecnológica: el motor de la transformación

La tecnología ocupa un lugar central en la estrategia de crecimiento del Grupo. Entre sus principales avances destaca Global Access Network (GAN), una plataforma de conectividad que permite a intermediarios financieros y participantes institucionales acceder de manera más eficiente a los sistemas de negociación y a la información del mercado.



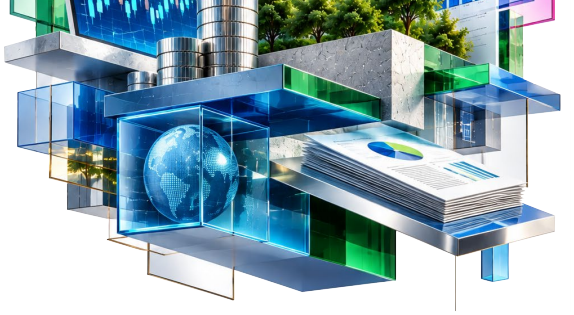
La estrategia digital también contempla la modernización de herramientas como SiBolsa y el fortalecimiento de plataformas de educación financiera, con el propósito de ampliar el acceso a información y servicios especializados.

Por otra parte, MexDer, el Mercado Mexicano de Derivados de Grupo BMV, avanza en la modernización de sus plataformas tecnológicas mediante la transición hacia un nuevo sistema de negociación desarrollado con tecnología de Nasdaq y respaldado por infraestructura en la nube de Amazon Web Services (AWS), mientras que Asigna, la Cámara de Compensación y Liquidación de MexDer, tiene previsto implementar una nueva plataforma tecnológica que permitirá optimizar la administración de garantías, fortalecer la gestión de riesgos y mejorar la eficiencia operativa, impulsando un mercado más ágil, seguro y competitivo. Lo anterior tiene como fecha objetivo el primer trimestre de 2027.

Un ecosistema financiero más diversificado

La fortaleza de Grupo BMV radica también en la integración de distintos negocios que acompañan el ciclo de las operaciones financieras. Además del mercado accionario y de deuda, el Grupo participa en derivados mediante MexDer, servicios de compensación y liquidación, custodia de valores a través de Indeval y soluciones de información financiera.

Esta diversificación permite atender distintas necesidades de los participantes y reducir la dependencia de una sola línea de negocio. Asimismo, el Sistema Internacional de Cotizaciones (SIC) continúa ampliando las posibilidades de inversión global desde México.



Sostenibilidad y desarrollo empresarial

La estrategia de Grupo BMV también incorpora el impulso al financiamiento sostenible, mediante instrumentos que permiten canalizar recursos hacia proyectos ambientales, sociales y de sostenibilidad. Estos instrumentos representan una alternativa para empresas que buscan diversificar sus fuentes de financiamiento y vincularlas con objetivos de sostenibilidad. Paralelamente, Grupo BMV impulsa iniciativas de acompañamiento empresarial, como el Programa de Acompañamiento a Tesoreros (PAT), orientado a fortalecer capacidades de administración de liquidez, gestión de riesgos y planeación financiera.

El siguiente paso: un mercado más profundo y competitivo

El desafío de Grupo BMV consiste en convertir los avances tecnológicos y comerciales en una mayor participación de empresas e inversionistas. Para lograrlo, resulta fundamental ampliar el acceso al mercado, fortalecer la liquidez, desarrollar nuevos productos y mantener una infraestructura confiable y competitiva. El futuro del mercado bursátil mexicano no dependerá únicamente de cuánto capital se negocie, sino de su capacidad para conectar a más empresas con el financiamiento, a más inversionistas con oportunidades y a México con los mercados globales. En esa transformación, Grupo BMV busca consolidar su papel como una institución estratégica para el desarrollo financiero y económico del país.

Escuela Bolsa Mexicana

Grupo BMV

Invierte en aprender **para aprender a invertir.**



Curso en línea: **Aprende a Invertir**

Tómalo completo o elige el módulo de tu interés

Inscríbete ahora

www.escuelabolsamexicana.com

VISIÓN:
EL CFO COMO ESTRATEGA





Luis René Ramón
DGA de Finanzas y Gestión Corporativa de Grupo BMV

"El CFO del futuro no será quien tenga más datos, sino quien sea capaz de convertir esos datos en decisiones que generen valor".

El papel del CFO atraviesa una profunda transformación: de custodio de los recursos financieros a socio estratégico en la generación de valor.

Platicamos con Luis René Ramón, DGA de Finanzas y Gestión Corporativa de Grupo BMV.

BMV: ¿Cómo ha evolucionado el papel del CFO de custodio financiero a generador de valor y socio estratégico del negocio?

LRR: "Durante muchos años, el CFO era visto principalmente como el responsable de proteger los recursos de la organización, asegurar la calidad de la información financiera y mantener el control del presupuesto; esa función sigue siendo fundamental, pero hoy no es suficiente. Me gusta pensar que el CFO moderno debe equilibrar dos responsabilidades.

La primera es proteger la solidez de la organización mediante una gestión prudente de riesgos, liquidez y recursos; la segunda es potenciar el crecimiento de largo plazo, ayudando a que la organización crezca, innove y compita mejor.

Un CFO debe entender el negocio, conocer a los clientes, participar en la definición de la estrategia y ayudar a decidir dónde invertir los recursos para generar el mayor valor posible. Hoy las áreas financieras tienen una posición privilegiada porque pueden conectar la estrategia con la ejecución. Tenemos visibilidad de prácticamente toda la organización y podemos traducir iniciativas comerciales, tecnológicas u operativas en métricas de impacto económico. Cuando Finanzas trabaja de la mano con el resto de las áreas, deja de ser un área de control para convertirse en un acelerador de decisiones. Al final, el trabajo del CFO consiste en ayudar a que la organización tome mejores decisiones. Algunas veces eso significa ser prudente y proteger recursos; otras, impulsar inversiones y asumir riesgos calculados; el reto es encontrar el equilibrio correcto".

BMV: ¿Qué tan importantes son hoy la tecnología, los datos y la inteligencia artificial para una función financiera moderna?

LRR: "Para mí ya no son un diferenciador, son una necesidad. Las áreas financieras siempre han trabajado con información, pero hoy la velocidad del negocio exige decisiones cada vez más ágiles y mejor fundamentadas. Estamos en un momento donde la tecnología, los datos y la inteligencia artificial permiten obtener información más integrada, oportuna y accionable para apoyar la toma de decisiones. La tecnología nos permite automatizar actividades transaccionales y dedicar más tiempo a generar análisis y recomendaciones para el negocio; los datos nos ayudan a comprender mejor los impulsores de valor, anticipar tendencias y tomar decisiones con mayor velocidad y precisión, y la inteligencia artificial está comenzando a transformar la forma en que analizamos información, identificamos riesgos y generamos perspectivas para la dirección. Sin embargo, es muy importante entender que la tecnología no sustituye el criterio financiero.

La calidad de una decisión seguirá dependiendo de la capacidad de interpretar la información dentro del contexto adecuado. Por eso el reto no es únicamente adoptar nuevas herramientas, sino desarrollar una cultura basada en datos; las empresas más exitosas serán aquellas capaces de convertir grandes volúmenes de información en acciones concretas que mejoren la rentabilidad, la experiencia de los clientes y la competitividad del negocio.



En ese sentido, el CFO también debe convertirse en un promotor de la evolución digital, primero, actualizando sus capacidades digitales, para comprender el potencial y asegurando que las inversiones en tecnología generen beneficios tangibles y medibles para la empresa".

BMV: ¿Cómo puede el área financiera contribuir al crecimiento, la innovación y la competitividad de una organización, más allá del control y el presupuesto?

LRR: "La contribución más importante de Finanzas es ayudar a que la organización asigne sus recursos a las iniciativas que generan mayor valor. Las empresas más exitosas son aquellas donde Finanzas no es vista como un área de control, sino como un socio que ayuda a convertir las ideas en resultados. Todas las empresas tienen proyectos, ideas y oportunidades, pero los recursos son limitados; el papel de Finanzas consiste en aportar claridad sobre dónde invertir, qué priorizar y cómo medir los resultados obtenidos. Por ejemplo, cuando una empresa evalúa una nueva tecnología, un producto, una adquisición o una iniciativa estratégica, el área financiera puede ayudar a entender la creación de valor potencial, el retorno esperado y los riesgos asociados; esto permite tomar decisiones con mayor objetividad y disciplina.

También tenemos la responsabilidad de impulsar una cultura de rendición de cuentas. No basta con aprobar proyectos; debemos asegurarnos de que los beneficios comprometidos realmente se materialicen, La gestión financiera moderna debe enfocarse tanto en la ejecución como en la medición de resultados. Cuando Finanzas participa desde el inicio de las iniciativas estratégicas, la conversación deja de centrarse exclusivamente en cuánto cuesta algo y comienza a enfocarse en cuánto valor puede generar.



Ese cambio de perspectiva puede marcar una diferencia significativa en la capacidad de crecimiento y competitividad de cualquier organización".

BMV: En un entorno de cambio constante, ¿cuáles son las capacidades que debe desarrollar un CFO para liderar con éxito?

LRR: "Sin duda necesita una sólida formación financiera, pero cada vez estoy más convencido de que eso es apenas el punto de partida. Hoy un CFO tiene que entender de tecnología, datos, evolución digital, cultura empresarial, mercados y modelos de negocio; debe ser capaz de conectar disciplinas que antes parecían separadas.
También creo que una capacidad fundamental es la comunicación. Los números por sí solos no transforman organizaciones. Lo que genera cambios es la capacidad de traducir esos números en mensajes claros que ayuden a las personas a tomar decisiones.

Otra habilidad que considero indispensable es la curiosidad; vivimos en un entorno que cambia constantemente y donde surgen nuevas tecnologías, nuevos riesgos y nuevas oportunidades todo el tiempo. Los líderes financieros tienen que mantener una mentalidad de aprendizaje continuo. Y si tuviera que resumirlo en una sola palabra, diría criterio. Hoy tenemos más información que nunca, pero el verdadero valor sigue estando en saber distinguir qué es relevante, qué no lo es y cómo actuar en consecuencia. El CFO del futuro no será quien tenga más datos, sino quien sea capaz de convertir esos datos en decisiones que generen valor y ayuden a construir empresas más fuertes, más competitivas y mejor preparadas para el futuro".

FORTALECIENDO AL MERCADO:
MECANISMO DE LIQUIDEZ PARA SIEFORES



Jiyouji Ueda
Director general de la Contraparte Central de Valores (CCV)

"La relevancia del mecanismo va más allá de la gestión individual de liquidez".

Fortalecer la capacidad de las Siefores para atender las necesidades de liquidez derivadas de sus operaciones con instrumentos financieros derivados, es relevante tanto para la estabilidad del sistema financiero como para el desarrollo de un mercado de derivados más profundo y resiliente en México.

Con este objetivo, durante los últimos años se ha trabajado en el desarrollo de un Mecanismo de Liquidez para Siefores a través de los Socios Liquidadores de Asigna. El proyecto ha avanzado en sus componentes regulatorios, operativos y tecnológicos, preparando las condiciones para que las Siefores puedan contar en México con servicios similares a los disponibles en otros mercados.

Liquidez y colaterales en el mercado de derivados

Actualmente, las Siefores deben cubrir en efectivo las variaciones de margen que se generan por sus operaciones con instrumentos financieros derivados en el mercado estandarizado; ante movimientos abruptos en los mercados, estas necesidades de liquidez pueden aumentar significativamente y generar la necesidad de vender activos financieros para obtener efectivo y cumplir sus obligaciones frente a Asigna, la Contraparte Central de Derivados.



En otras jurisdicciones existen mecanismos que permiten atender estas necesidades de manera más eficiente. Por ejemplo, los clientes pueden acceder, a través de sus miembros liquidadores, a esquemas de *Collateral Transformation*, mediante los cuales utilizan determinados activos como garantía para obtener liquidez y cubrir sus requerimientos de margen.

Frente a ello, el Mecanismo de Liquidez planteado para México, busca ofrecer a las Siefores mayor flexibilidad y capacidad para administrar sus colaterales, así como eficiencias en costos en sus operaciones con derivados liquidados en Asigna y sin limitaciones en su utilización.

Un mecanismo para el mercado mexicano de derivados

La facilidad de liquidez permitirá a las Siefores obtener recursos para cumplir oportunamente con las obligaciones derivadas de operaciones compensadas en Asigna. A diferencia de los esquemas de *Collateral Transformation* disponibles en otras jurisdicciones, el mecanismo contempla una gama más extensa de activos, incluyendo distintos tipos de valores gubernamentales, lo que permite ampliar las alternativas disponibles para atender sus necesidades de liquidez.

De esta forma, las Siefores podrán contar con una opción adicional para hacer frente a sus liquidaciones diarias, reduciendo la necesidad de afectar sus estrategias de inversión y posiciones de cobertura.

La relevancia del mecanismo va más allá de la gestión individual de liquidez; su implementación puede contribuir a la resiliencia del sistema financiero mexicano y favorecer el desarrollo del mercado nacional de derivados, tanto estandarizados como OTC compensados en Asigna.



Asimismo, puede generar condiciones para que una mayor proporción de las operaciones y de los riesgos asociados al mercado mexicano puedan compensarse y administrarse localmente.

Si bien una parte importante de la liquidez de productos como los *Swaps* de TIIEF y el MXN/USD se concentra actualmente en el exterior, el mercado mexicano puede ofrecer a los inversionistas institucionales eficiencias relevantes en la gestión local de sus colaterales. En este sentido, el mecanismo se encuentra alineado con los esfuerzos para fortalecer la infraestructura financiera nacional y con los objetivos del Plan para el Desarrollo de los Mercados Financieros promovido por el Banco de México.

Evolución del proyecto

El diseño del mecanismo comenzó antes de la pandemia de Covid-19 y ha evolucionado durante los últimos años en estrecha coordinación con Banco de México y la Comisión Nacional Bancaria y de Valores. El proyecto también ha sido presentado a la CONSAR, la AMAFORE y sus agremiados, donde ha sido considerado favorablemente.

Este proceso ha permitido madurar gradualmente el modelo y avanzar en los elementos regulatorios, operativos y tecnológicos necesarios para su puesta en funcionamiento.

Una herramienta para la estabilidad financiera

Desde una perspectiva de estabilidad financiera, una participación amplia de las Afores permitiría contar con una herramienta preventiva, incluso para aquellas que no prevean utilizarla de manera recurrente. Disponer de esta alternativa contribuiría a fortalecer la capacidad de respuesta del Sistema de Ahorro para el Retiro y del mercado mexicano de derivados ante episodios de volatilidad.

Avances hacia su implementación

El Mecanismo de Liquidez busca ofrecer a las Siefores una herramienta eficiente para administrar sus colaterales y atender sus necesidades de liquidez. Al mismo tiempo, busca generar condiciones que favorezcan que una mayor proporción de las operaciones de derivados pueda realizarse, compensarse y liquidarse en México.

Los avances alcanzados en los ámbitos regulatorio, operativo y tecnológico permiten continuar preparando las condiciones necesarias para su eventual implementación y adopción, fortaleciendo las alternativas disponibles para las Siefores y contribuyendo al desarrollo del mercado mexicano de derivados.

Grupo BMV

MUBO
MUSEO DE LA BOLSA



TOMÁS GÓMEZ ROBLEDO

Tiempo y memoria

No te pierdas esta exposición, que reúne **21 obras** de uno de los mejores artistas mexicanos.

Del 6 de noviembre 2026 al 10 de enero 2027

MUBO-PB | Paseo de la Reforma 255

Lunes a viernes de 10:00 a 17:00 hrs.
Domingos de 10:00 a 15:00 hrs.

CONECTIVIDAD:
UN MERCADO BURSÁTIL SIN FRONTERAS





Rubén Perera
Director de Información y Estadística de Grupo BMV

"Grupo BMV fortalece su competitividad y facilita el acceso de inversionistas nacionales e internacionales al mercado mexicano".

En los mercados financieros, una fracción de segundo puede marcar la diferencia. La velocidad con la que se transmite una orden de compra o venta, la disponibilidad de información en tiempo real y la seguridad de las conexiones son factores determinantes en un entorno bursátil cada vez más digitalizado y global. Bajo esta premisa, Grupo Bolsa Mexicana de Valores impulsa Global Access Network (GAN), una plataforma tecnológica que busca transformar la manera en que casas de bolsa, plataformas de negociación e inversionistas institucionales acceden al mercado mexicano.

La iniciativa, lanzada oficialmente durante el último trimestre de 2025, representa mucho más que una modernización de infraestructura: es una apuesta por reducir barreras operativas, fortalecer la conectividad internacional y generar nuevas oportunidades de negocio.

Y los primeros avances ya comienzan a materializarse.

Durante 2026, GAN inició su contribución al negocio de información de mercado de Grupo BMV, mientras nuevos participantes comenzaron a incorporarse a su infraestructura.

Esto marca la transición de GAN de un proyecto de modernización tecnológica a una plataforma operativa con capacidad para generar ingresos recurrentes y ampliar la oferta de servicios del Grupo.
La estrategia contempla nuevas oportunidades comerciales mediante servicios de conectividad, distribución de información bursátil, analíticos de operación y alojamiento de infraestructura tecnológica. En este contexto, GAN se perfila como una herramienta para diversificar las fuentes de ingresos, fortalecer la relación con intermediarios financieros y ampliar el alcance de los servicios tecnológicos de Grupo BMV.

La velocidad como ventaja competitiva

La transformación digital ha revolucionado el funcionamiento de los mercados financieros. Actualmente, las operaciones se realizan electrónicamente y pueden ejecutarse en fracciones de segundo; en este escenario, la infraestructura tecnológica se convierte en un elemento estratégico de competitividad. GAN concentra en un mismo entorno servicios de conectividad de alta velocidad, acceso a *Market Data* en tiempo real y la posibilidad de alojar infraestructura cerca de los sistemas donde se ejecutan las operaciones. Esta cercanía permite reducir la latencia, es decir, el tiempo que tarda la información en viajar entre los sistemas de los participantes y la plataforma de negociación.

Menos costos, mayor eficiencia

Uno de los desafíos para los intermediarios financieros es mantener una infraestructura tecnológica capaz de responder a las exigencias de los mercados electrónicos; establecer conexiones, administrar redes y garantizar su continuidad operativa requiere inversiones y recursos especializados.

GAN busca simplificar estos procesos mediante una solución integral, administrada directamente por Grupo BMV, que permite reducir costos y tiempos de implementación. Entre sus características destaca la posibilidad de disponer de infraestructura tecnológica sin realizar grandes inversiones iniciales en equipos propios, mediante un modelo flexible y escalable. La plataforma también incorpora herramientas de monitoreo, métricas de latencia y alertas sobre el desempeño de los sistemas de negociación.

Además, la oferta de servicio de GAN señala que, una vez completada la validación técnica y documental, la entrega de un servidor puede realizarse en un plazo estimado de 48 horas. Estas capacidades permiten que los intermediarios concentren mayores recursos en sus estrategias de inversión y operación, en lugar de destinarlos exclusivamente a resolver desafíos de infraestructura.

México, más cerca de los mercados internacionales

En un sistema financiero globalizado, la facilidad de acceso constituye un factor relevante para atraer participantes. Los inversionistas internacionales no solo evalúan oportunidades de inversión, liquidez o condiciones económicas, también consideran la calidad de la infraestructura tecnológica disponible para conectarse y ejecutar operaciones.

Uno de los objetivos centrales de GAN es facilitar esa conexión, ofreciendo una experiencia comparable con la de otros centros financieros internacionales.

La plataforma ofrece infraestructura de baja latencia, herramientas de monitoreo, capacidad de expansión y un esquema de contratación directa con Grupo BMV. Esta estrategia también tiene una dimensión comercial: en sus perspectivas para 2026, Grupo BMV identificó una cartera de clientes potenciales de GAN que respaldaba una expectativa de crecimiento en los ingresos del negocio de información de mercado.

La infraestructura del futuro bursátil

La evolución de las bolsas de valores ya no se mide exclusivamente por el número de emisoras, los montos negociados o los instrumentos disponibles, depende también de su capacidad para responder a un sistema financiero cada vez más interconectado; GAN representa esa nueva etapa: una infraestructura que ya está operando, incorpora clientes y comienza a contribuir al desarrollo comercial de Grupo BMV. Su consolidación puede favorecer la participación de nuevos intermediarios, facilitar el acceso internacional y generar condiciones tecnológicas para una mayor actividad bursátil.

Porque en una industria donde la información viaja en microsegundos y el capital busca oportunidades alrededor del mundo, la conectividad dejó de ser únicamente una herramienta operativa para convertirse en un factor estratégico de competitividad. Con Global Access Network, Grupo BMV fortalece las bases tecnológicas para conectar al mercado mexicano con el futuro de las finanzas globales.

MODERNIZACIÓN:
TECNOLOGÍA PARA MAYOR EFICIENCIA







Francisco González
Director General de Valmer

“La modernización tecnológica de Valmer fortalece la eficiencia operativa, la automatización y la entrega oportuna de información financiera”.

La evolución digital de Grupo Bolsa Mexicana de Valores avanza en distintos frentes de su infraestructura y servicios financieros; como parte de este progreso, Valmer fortalece sus procesos comerciales y operativos mediante iniciativas tecnológicas que buscan simplificar la relación con sus clientes, optimizar sus capacidades de cálculo y mejorar los tiempos de entrega de información.

La estrategia comprende distintas etapas del servicio, desde la contratación y administración de acuerdos comerciales hasta la valuación de instrumentos financieros, el procesamiento de datos y su distribución.

El objetivo es convertir la innovación tecnológica en beneficios concretos para los participantes del mercado.

Una relación comercial más ágil y eficiente

Uno de los principales avances es la digitalización del proceso contractual, una iniciativa que va más allá de sustituir documentos físicos por archivos electrónicos. La modernización contempla un nuevo frente comercial que centraliza la información y permite dar seguimiento a las oportunidades de negocio, con mayor trazabilidad y control durante las distintas etapas de la relación con los clientes. En este proceso, la implementación de Webdox, plataforma especializada en gestión del ciclo de vida de contratos, busca automatizar actividades administrativas, fortalecer el control documental y agilizar la formalización de acuerdos. Esta transformación permitirá reducir tareas manuales, mejorar la coordinación interna y simplificar los procedimientos de contratación, favoreciendo una atención más eficiente y una experiencia comercial más ágil.





Tecnología para fortalecer la valuación financiera

Otro componente estratégico es la modernización de los motores de cálculo que sustentan los servicios de valuación de Valmer. La iniciativa contempla la migración tecnológica de procesos relacionados con notas estructuradas y matrices de escenarios para instrumentos de renta fija y renta variable, mediante herramientas adaptadas a las características y necesidades del mercado mexicano.

La actualización busca fortalecer la capacidad de procesamiento y escalabilidad de la infraestructura, aspectos fundamentales ante la complejidad de los instrumentos financieros y las crecientes necesidades de información de los participantes.

Más allá de incrementar la velocidad de cálculo, el propósito es contar con una infraestructura que permita procesar información de manera más eficiente, responder a mayores volúmenes de operación y mantener la calidad y oportunidad de los servicios.

Información más oportuna para mejores decisiones

Uno de los beneficios esperados de esta modernización es la reducción de los tiempos de procesamiento y, en consecuencia, la posibilidad de anticipar la entrega de información a los clientes. En los mercados financieros, la disponibilidad oportuna de datos es un elemento relevante para los procesos de valuación de portafolios, administración de riesgos, conciliación de posiciones y elaboración de reportes.

En este sentido, Valmer busca avanzar hacia prácticas internacionales de disponibilidad de información al cierre de la jornada, conocidas como *end of day* (EOD), que permiten a las instituciones financieras contar con datos oportunos para sus procesos operativos y de análisis. La actualización de los motores de cálculo constituye un paso importante para alcanzar este objetivo, al fortalecer la infraestructura necesaria para procesar y distribuir información en ventanas de tiempo más competitivas.

Innovación con valor para el mercado

La evolución tecnológica de Valmer responde a una visión integral: mejorar la experiencia comercial, robustecer los procesos de valuación y aumentar la oportunidad con la que sus clientes reciben información. Estas iniciativas contribuyen a fortalecer su capacidad de respuesta frente a las necesidades de las instituciones financieras y a mantener sus servicios alineados con las mejores prácticas internacionales.

Así, Valmer no solo acompaña la transformación digital del Grupo BMV, sino que la traduce en soluciones orientadas a generar mayor eficiencia, capacidad operativa y valor para el mercado financiero mexicano.

Grupo BMV

MUBO
MUSEO DE LA BOLSA



Autorretrato

PAULINA LAVISTA | PRESENCIAS

Personajes de la cultura en México

Esta exposición reúne retratos y fotografías de **escritores**, **artistas**, **personalidades del cine** y la **farándula**, así como **promotores** e **investigadores culturales**, quienes han contribuido a definir y proyectar la **identidad cultural de México**.

Del 12 de noviembre 2026 al 17 de enero 2027

MUBO-Mezzanine | Paseo de la Reforma 255

Lunes a viernes de 10:00 a 17:00 hrs.
Domingos de 10:00 a 15:00 hrs.

IMPULSO:

PAT, PROFESIONALIZACIÓN DE LOS EQUIPOS FINANCIEROS



Juan Manuel Olivo
Director de Promoción y Emisoras de Grupo BMV

"El PAT fortalece las capacidades de los tesoreros para tomar mejores decisiones financieras".

En un entorno económico marcado por la volatilidad cambiaria, los movimientos en las tasas de interés y la incertidumbre internacional, administrar eficientemente los recursos financieros se ha convertido en un factor estratégico para la competitividad empresarial.

Hoy, una tesorería eficiente no solo debe garantizar la disponibilidad de efectivo para cubrir las operaciones diarias, también necesita anticipar riesgos, optimizar la liquidez, evaluar alternativas de financiamiento y aprovechar oportunidades de inversión.

Bajo esta perspectiva, Grupo Bolsa Mexicana de Valores impulsa el Programa de Acompañamiento a Tesoreros (PAT), una iniciativa 100% gratuita, orientada a fortalecer los conocimientos y capacidades de quienes toman decisiones financieras dentro de las organizaciones. Anunciado durante el XV Foro de Emisoras de Grupo BMV, el programa forma parte de una estrategia para estrechar la relación con las empresas, impulsar su profesionalización y promover una participación más activa en el mercado de valores.

El nuevo papel de los tesoreros

Durante años, las áreas de tesorería estuvieron asociadas principalmente con la administración de pagos, cobros y disponibilidad de efectivo; sin embargo, su función ha evolucionado hasta convertirse en una pieza fundamental para la estabilidad y el crecimiento empresarial.



Actualmente, los responsables de tesorería participan en decisiones relacionadas con inversiones, financiamiento, administración de deuda, cobertura de riesgos y planeación financiera. Una decisión inadecuada puede generar costos importantes, mientras que una estrategia eficiente permite proteger los recursos y fortalecer la rentabilidad.

El PAT busca fortalecer estas capacidades mediante conocimientos especializados que permitan a los tesoreros tomar decisiones mejor informadas y responder a las condiciones cambiantes del mercado.

De la liquidez a la administración de riesgos

Uno de los principales objetivos del programa es acercar conocimientos financieros aplicables a los desafíos cotidianos de las tesorerías corporativas. Entre sus contenidos destacan la administración de liquidez, el manejo de caja, la valuación de instrumentos financieros y las estrategias de cobertura cambiaria y de tasas de interés.

La gestión de liquidez constituye uno de los pilares de cualquier organización. Consiste en garantizar recursos suficientes para cumplir oportunamente con las obligaciones financieras, evitando mantener cantidades excesivas de efectivo sin aprovechar.

Una administración eficiente también permite identificar excedentes temporales que pueden invertirse en instrumentos acordes con las necesidades y políticas de riesgo de cada compañía. Otro componente relevante es el conocimiento de instrumentos derivados, utilizados para administrar la exposición a fluctuaciones cambiarias o movimientos en las tasas de interés.



Mediante determinadas operaciones financieras, una empresa puede establecer condiciones anticipadas para transacciones futuras y reducir su vulnerabilidad frente a escenarios adversos. Sin embargo, estas herramientas requieren preparación técnica, evaluación de riesgos y una estrategia financiera claramente definida.

Un puente hacia el mercado bursátil

La importancia del programa también radica en su capacidad para acercar a las empresas al ecosistema del mercado de valores.

En México, numerosas organizaciones dependen principalmente del financiamiento bancario, aunque existen alternativas bursátiles que pueden complementar sus fuentes de recursos. A través de emisiones de deuda, por ejemplo, las empresas pueden obtener financiamiento para capital de trabajo, proyectos de expansión, infraestructura o inversiones de largo plazo.

No obstante, aprovechar estas oportunidades requiere conocimiento de los instrumentos disponibles, planeación financiera y una adecuada administración de riesgos.

Para las compañías que ya participan en el mercado bursátil, contar con equipos financieros mejor preparados puede favorecer la administración de sus emisiones, inversiones y obligaciones. Para aquellas que todavía no han accedido a la Bolsa, fortalecer sus capacidades financieras puede representar un primer paso para evaluar nuevas alternativas de financiamiento.

Educación financiera que genera valor

La educación financiera no es exclusiva de los inversionistas individuales, también constituye una herramienta esencial para mejorar la competitividad de las empresas. Una organización puede contar con productos exitosos, clientes y oportunidades de expansión, pero enfrentar dificultades si carece de una administración adecuada de su liquidez, deuda y riesgos. Por ello, la profesionalización de los equipos financieros tiene implicaciones que trascienden las áreas de tesorería.

Una gestión más eficiente puede fortalecer la estabilidad financiera, facilitar la planeación de inversiones y respaldar decisiones de crecimiento. El PAT se suma a los esfuerzos de Grupo BMV para desarrollar programas de formación y acompañamiento dirigidos a los participantes del mercado, promoviendo el conocimiento especializado y el acceso a herramientas financieras.

!No dudes en capacitarte!

Si estás interesado en ser parte de la siguiente generación del PAT, envíanos un correo con tu nombre, empresa y correo institucional a

promoción@grupobmv.com.mx



INTERNACIONALIZACIÓN:
MEXDER ACERCA LOS MERCADOS GLOBALES AL INVERSIONISTA MEXICANO



Mariana Ruiz Esparza
Subdirectora Comercial
de MexDer

"Como parte de su estrategia de internacionalización, MexDer ha ampliado su oferta de instrumentos derivados".

Vivimos en un entorno financiero cada vez más globalizado, en el que las oportunidades de inversión han dejado de estar limitadas por las fronteras geográficas, gracias, en buena medida, a la tecnología. La evolución de las plataformas de negociación, el acceso a la información y el desarrollo de nuevos instrumentos financieros han transformado la manera en que los inversionistas participan en los mercados, permitiéndoles acceder a diferentes geografías, sectores y tendencias que están redefiniendo la economía mundial.

Desde el crecimiento de la Inteligencia Artificial hasta la transformación digital de las industrias, los mercados internacionales ofrecen oportunidades para construir estrategias de inversión más diversificadas. Sin embargo, esta evolución también plantea nuevos desafíos: comprender los riesgos, identificar oportunidades y contar con herramientas que permitan administrar los portafolios de manera eficiente. En este contexto, la internacionalización deja de ser únicamente una tendencia para convertirse en un componente fundamental de la evolución del mercado financiero mexicano.

La participación de los inversionistas mexicanos en instrumentos internacionales es una realidad que continúa ganando relevancia. Actualmente, aproximadamente el 45% de la operación en el mercado accionario mexicano corresponde a acciones e instrumentos internacionales listados en el Sistema Internacional de Cotizaciones (SIC), mientras que el 55% restante está vinculado a instrumentos del mercado nacional.

Esta distribución refleja un cambio importante en las preferencias de inversión, los participantes ya no buscan limitar sus estrategias a las emisoras locales, sino complementar sus portafolios con exposición a empresas y sectores que tienen una presencia significativa en la economía global. Para MexDer, esta evolución representa una oportunidad para ampliar el acceso a herramientas financieras que respondan a las necesidades de un mercado cada vez más diversificado.

Oportunidades globales con infraestructura local

Como parte de su estrategia de internacionalización, MexDer ha ampliado su oferta de instrumentos derivados mediante la incorporación de Futuros y Opciones vinculados a acciones internacionales del sector tecnológico. Actualmente, esta oferta contempla emisoras globales como Apple, Meta, Netflix, Nvidia y Tesla, compañías que participan en algunas de las principales tendencias de transformación tecnológica a nivel mundial y cuyas acciones cotizan en Nasdaq.

El objetivo de listar contratos referenciados a estas emisoras internacionales es acercar al inversionista mexicano nuevas alternativas para desarrollar estrategias de inversión y administración de riesgos, aprovechando la infraestructura del mercado local. Además de contar con contratos sobre 31 emisoras nacionales y cinco internacionales pertenecientes al SIC, MexDer busca ampliar su oferta de instrumentos vinculados a compañías globales, con la intención de superar las cinco emisoras internacionales actuales y diversificar su alcance hacia sectores distintos al tecnológico.

Una de las principales ventajas de esta propuesta es la posibilidad de operar instrumentos vinculados a acciones internacionales dentro del marco regulatorio mexicano, con acceso a la infraestructura local de negociación, compensación y liquidación.

De esta manera, MexDer se posiciona como un puente entre las oportunidades de los mercados globales y las necesidades de los participantes del mercado mexicano. La internacionalización del mercado de derivados no consiste únicamente en ampliar el número de instrumentos disponibles, sino también en fortalecer las alternativas con las que cuentan los inversionistas para diseñar y administrar sus estrategias.

En este sentido, los derivados sobre acciones internacionales ofrecen beneficios relevantes:

**Diversificación de portafolios:* Permiten complementar estrategias de inversión concentradas en activos nacionales mediante la incorporación de exposición a emisoras y sectores internacionales. Esta diversificación puede contribuir a una mejor distribución de riesgos y, dependiendo de la composición del portafolio, a reducir su volatilidad. **Gestión de riesgos:* Los Futuros y las Opciones pueden utilizarse para diseñar estrategias de cobertura frente a movimientos adversos en los precios de los activos subyacentes, brindando herramientas adicionales para administrar la exposición al riesgo. **Eficiencia operativa y accesibilidad:* La posibilidad de operar mediante infraestructura local facilita el acceso a estos instrumentos dentro de un entorno regulado y conocido por los participantes mexicanos.

Además, los contratos tienen un tamaño equivalente a una acción, lo que favorece la participación de inversionistas con diferentes capacidades de inversión.

A diferencia de la compra directa de acciones, para abrir una posición en futuros no es necesario desembolsar el valor total del activo subyacente, sino aportar el margen inicial requerido. Este mecanismo permite utilizar apalancamiento y optimizar el uso del capital, aunque también implica una mayor exposición a pérdidas potenciales. En el caso de las opciones, los desembolsos y las obligaciones dependen de la posición y del tipo de contrato.

Es importante reconocer que los derivados son instrumentos que requieren conocimiento, una adecuada comprensión de sus características y una gestión disciplinada del riesgo.

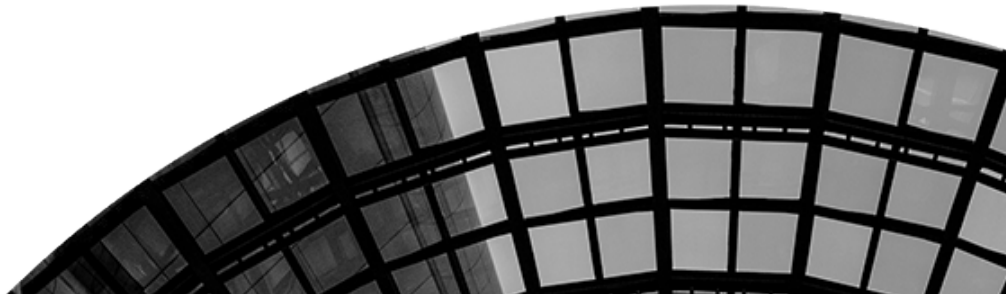
Su utilización debe responder a los objetivos, la experiencia y el perfil de cada inversionista.

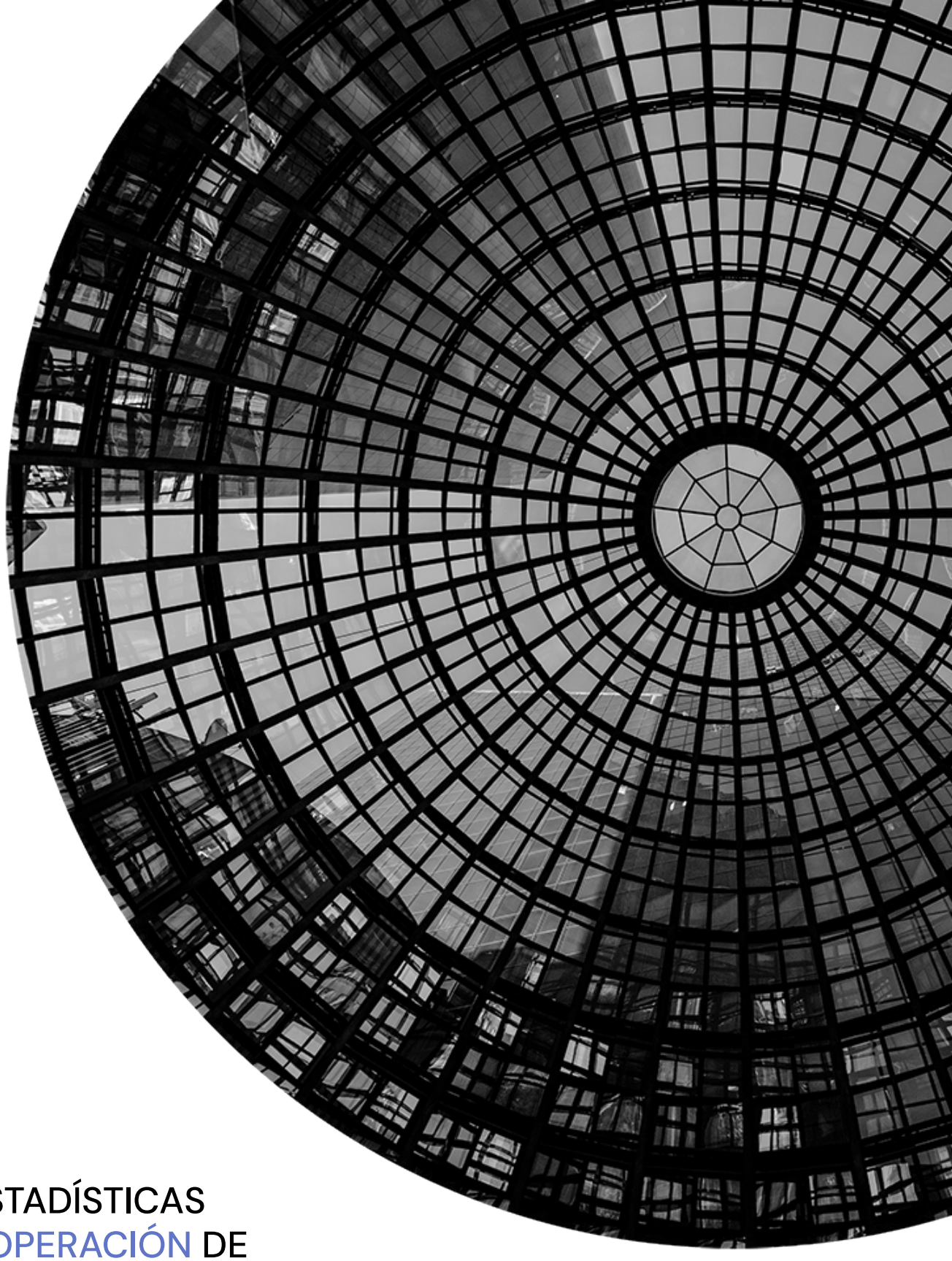
El siguiente paso: ampliar la participación en el mercado de derivados

Uno de los principales retos y oportunidades para el desarrollo del mercado mexicano consiste en acercar estas herramientas a un mayor número de participantes, particularmente al segmento minorista. La creciente familiaridad de los inversionistas individuales con las acciones internacionales abre la puerta para promover un mayor conocimiento sobre el papel que pueden desempeñar los derivados en sus estrategias de inversión.

Desde MexDer, buscamos contribuir a esta evolución mediante una oferta de productos alineada con las tendencias del mercado y el impulso de herramientas educativas que permitan a los participantes comprender mejor las oportunidades y los riesgos asociados con estos instrumentos.

En un mundo donde las estrategias de inversión trascienden fronteras, el futuro del mercado mexicano de derivados pasa por seguir construyendo conexiones entre los mercados nacionales e internacionales, ampliando las alternativas de inversión y fortaleciendo las herramientas disponibles para participar en una economía cada vez más globalizada.

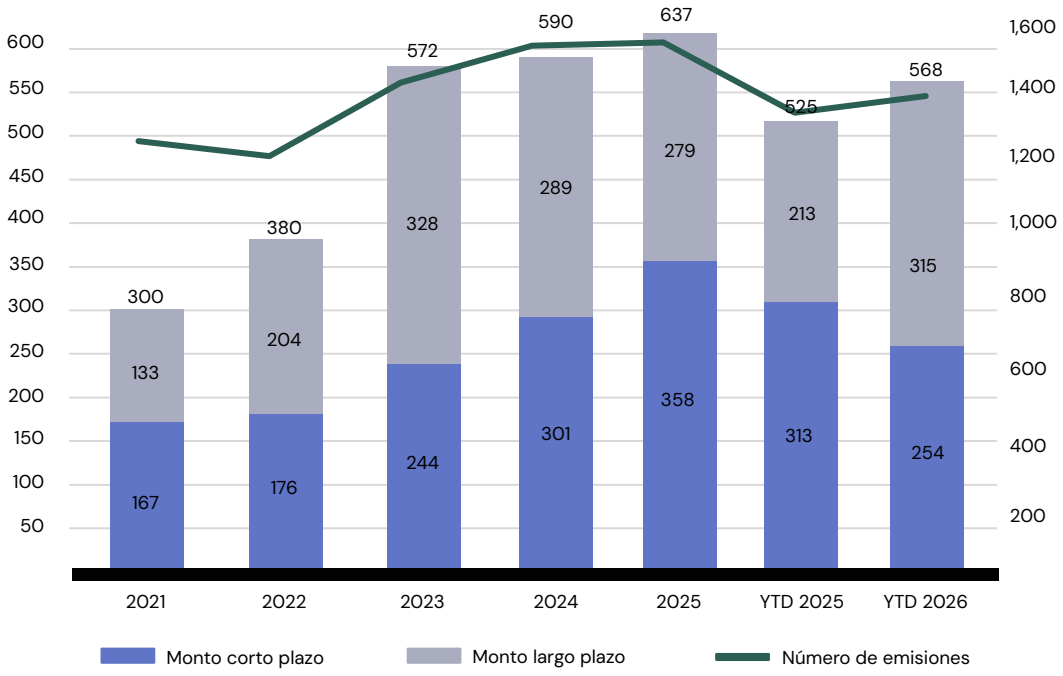




ESTADÍSTICAS DE OPERACIÓN DE

Grupo BMV

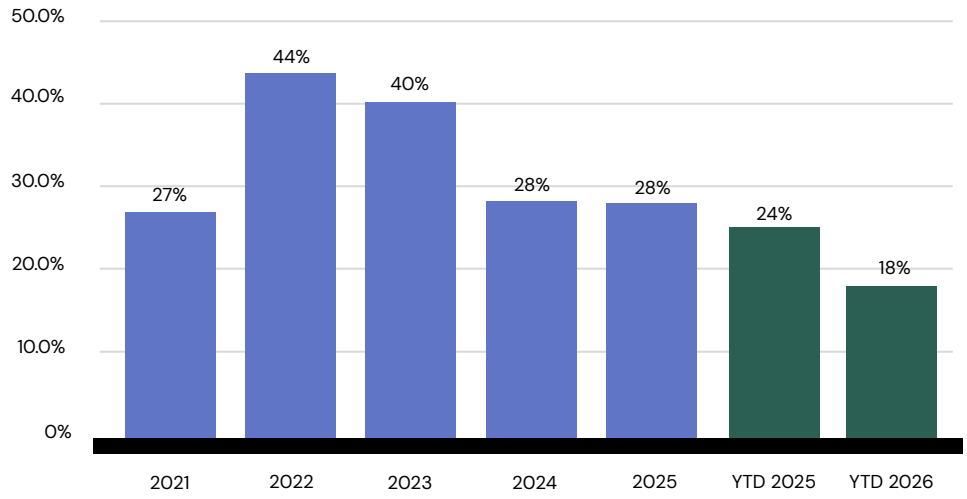
TOTAL DEL FINANCIAMIENTO DE DEUDA



Cifras en miles de millones de pesos

Descripción: Durante 2026 se han emitido 568 mil millones de pesos, 315 mil mdp en emisiones de largo plazo y 254 mil mdp en emisiones de corto plazo; el número total de emisiones es de 1,302.
En 2025 se emitieron 525 mil millones de pesos, 213 mil mdp en emisiones de largo plazo y 313 mil mdp en emisiones de corto plazo; el número total de emisiones fue de 1,248.

% BONOS TEMÁTICOS VS TOTAL DE DEUDA



Descripción: A octubre de 2026, el monto emitido en bonos temáticos es de 56 mil mdp, lo que representa el 18% del total emitido de largo plazo. En el mismo periodo de 2025, el monto emitido en bonos temáticos fue de 51 mil mdp,lo que representó el 24% del total emitido de largo plazo.

EMISIONES DEL MES - DEUDA

EMISORA	MONTO DE LA EMISIÓN	PLAZO EN AÑOS	TASA APLICABLE AL 1ER PERIODO (i)	DÍA DE EMISIÓN	CALIFICACIÓN S&P	FITCH	MOODY´S	HR	VERUM
BLADEX	$1,443.05	3		01-Oct	mxAAA	AAA(mex)			
FINCREMENTAR A TRAVÉS DE BANCO ACTINVER*	$800.00	3.5		01-Oct	mxAAA(sf)			HR AAA(E)	
AC BEBIDAS	$5,000	5		02-Oct	mxAAA	AAA(mex)			
VOLKSWAGEN LEASING	$2,500	3		05-Oct	mxA-1+		A-1.mx		
ADVENTUS CAPITAL A TRAVÉS DE ALTOR CASA DE BOLSA	$560.00	20		07-Oct				HR AAA(E)	AAA/M(e)
BANCO DEL BAJÍO	$5,617.14	3		9-Oct			AAA.mx	HR AAA	
BANCO DEL BAJÍO	$1,882.86	5		9-Oct			AAA.mx	HR AAA	
FEFA	$3,026.65	1.6		15-Oct	mxAAA			HR AAA	
FEFA	$1,614.06	3		15-Oct	mxAAA			HR AAA	
FEFA*	$1,657.14	5		15-Oct	mxAAA			HR AAA	
TOYOTA FINANCIAL SERVICES DE MÉXICO	$1,548.75	3.5		16-Oct	mxAAA	AAA(mex)			
TOYOTA FINANCIAL SERVICES DE MÉXICO	$751.25	4.5	8.82%	16-Oct	mxAAA	AAA(mex)			
ARRENDADORA ACTINVER	$1,000.00	2		16-Oct		AA-(mex)			
SCOTIABANK INVERLAT	$5,603.78	3		20-Oct	mxAAA		AAA.mx		
SCOTIABANK INVERLAT	$6,173.23	7.50	9.56%	20-Oct	mxAAA		AAA.mx		
FONACOT*	$1,551.32	3		22-Oct			AAA.mx	HR AAA	
FONACOT*	$4,198.68	5	9.24%	22-Oct			AAA.mx	HR AAA	
BLADEX	$2,000.00	4		23-Oct	mxAAA	AAA(mex)			
ARRENDADORA IL A TRAVÉS DE BANCO ACTINVER	$500.00	4.5		29-Oct			AAA.mx(sf)	HR AAA(E)	

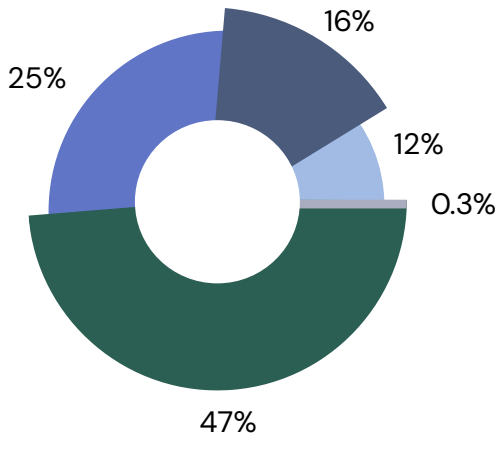
Cifras en millones de pesos

Descripción: Durante el mes de octubre se listaron 19 emisiones, las cuales suman 47,428 mdp; cinco de ellas fueron temáticas y suman $8,707 mdp.

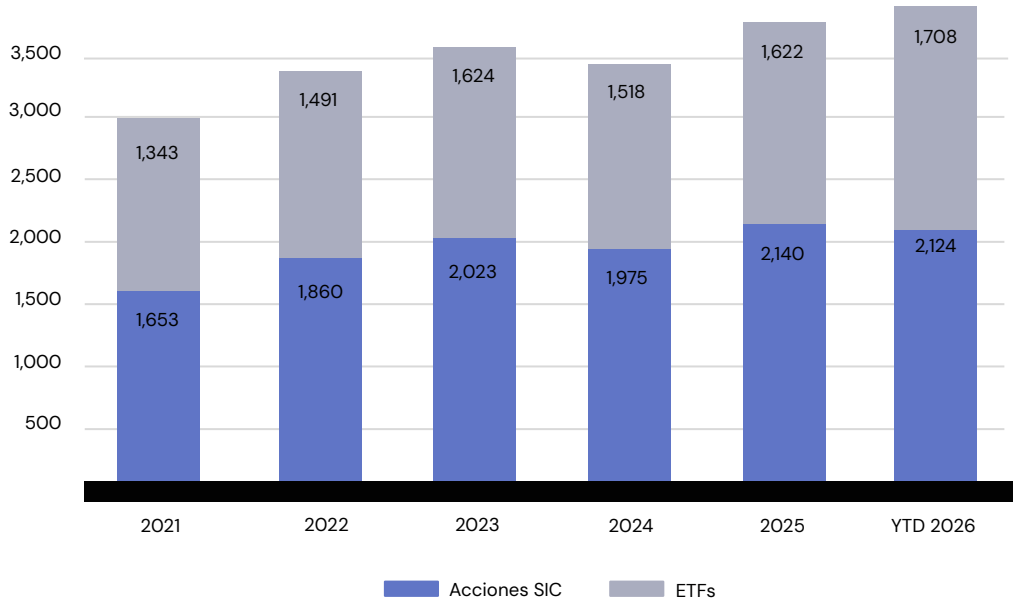
(i) La emisión que no presenta tasa aplicable al primer periodo está referenciada a la tasa de fondeo, por lo que la tasa será conocida hasta su primer corte de cupón.

*: Emisión temática **: Obligaciones subordinadas

DISTRIBUCIÓN POR TIPO DE BONO

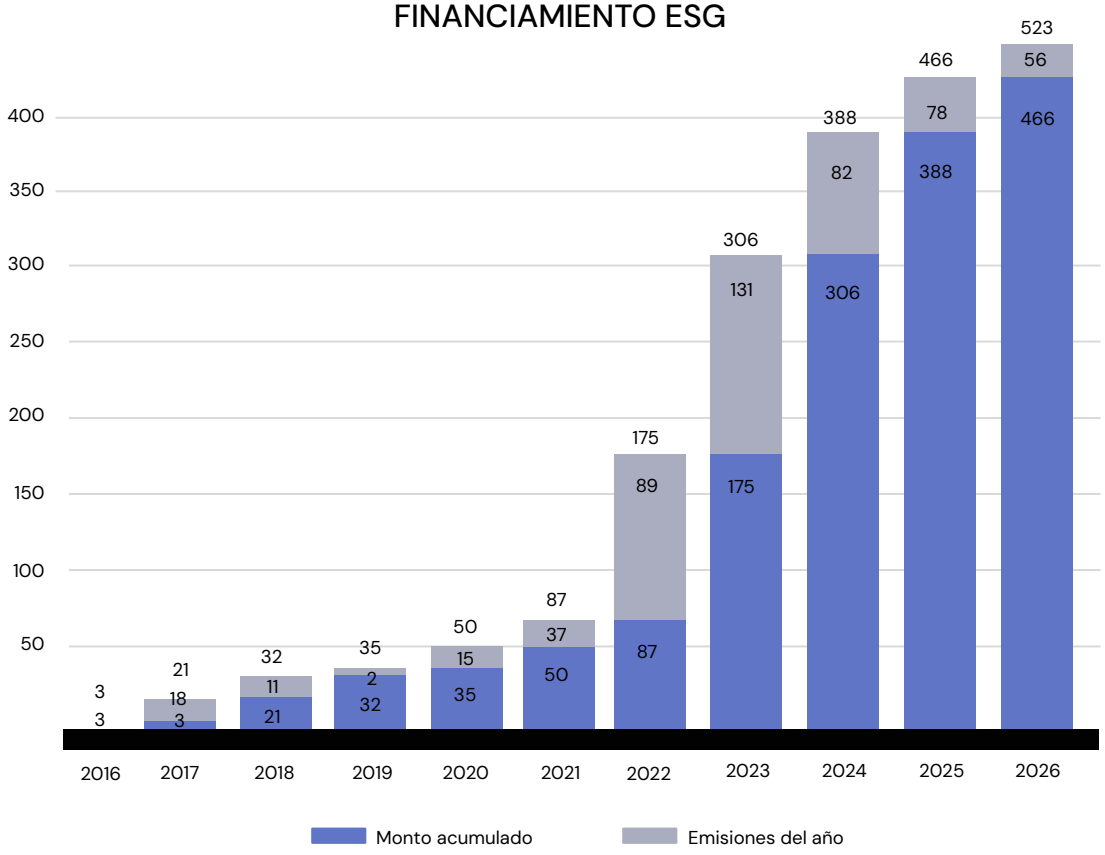


NÚMERO DE VALORES EN EL SIC



Descripción: El número de valores disponibles en el SIC a octubre de 2026 es de 3,832.

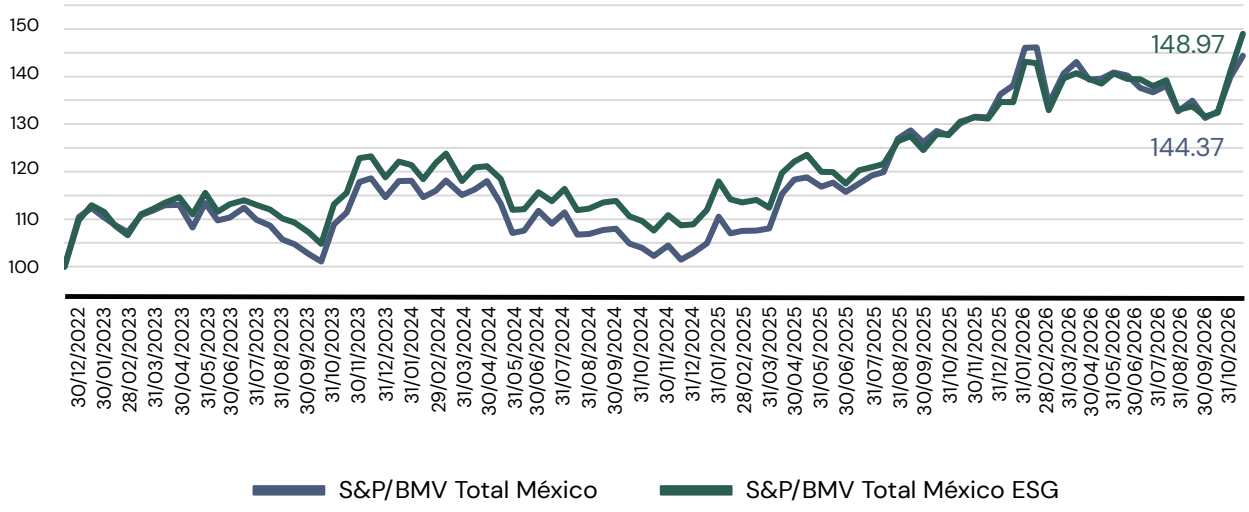
FINANCIAMIENTO ESG



Cifras en miles de millones de pesos

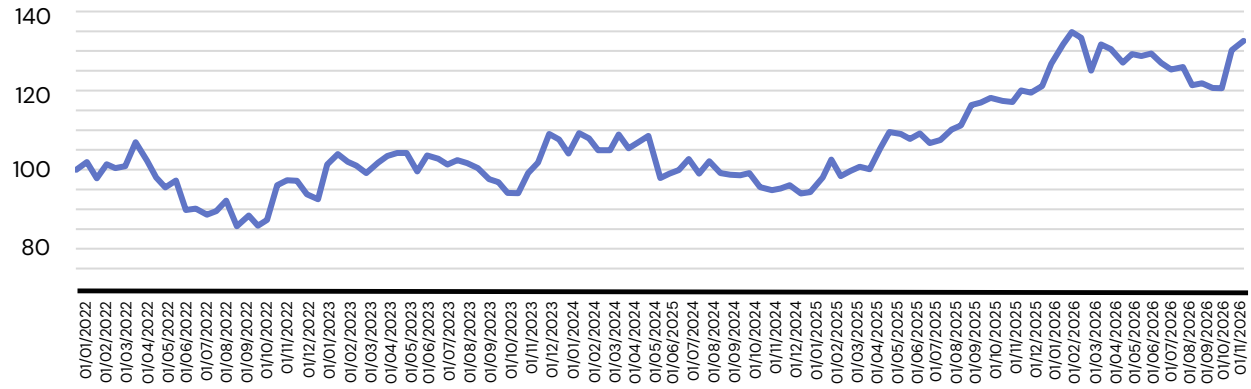
Descripción: De 2016 a 2025, el monto acumulado de emisiones con enfoque ESG es de 466 mil mdp; en 2026 ha sido por 56 mil mdp.

S&P/BMV TOTAL MÉXICO VS S&P / BMV TOTAL MÉXICO ESG



Datos expresados en base 100.

S&P/BMV IPC



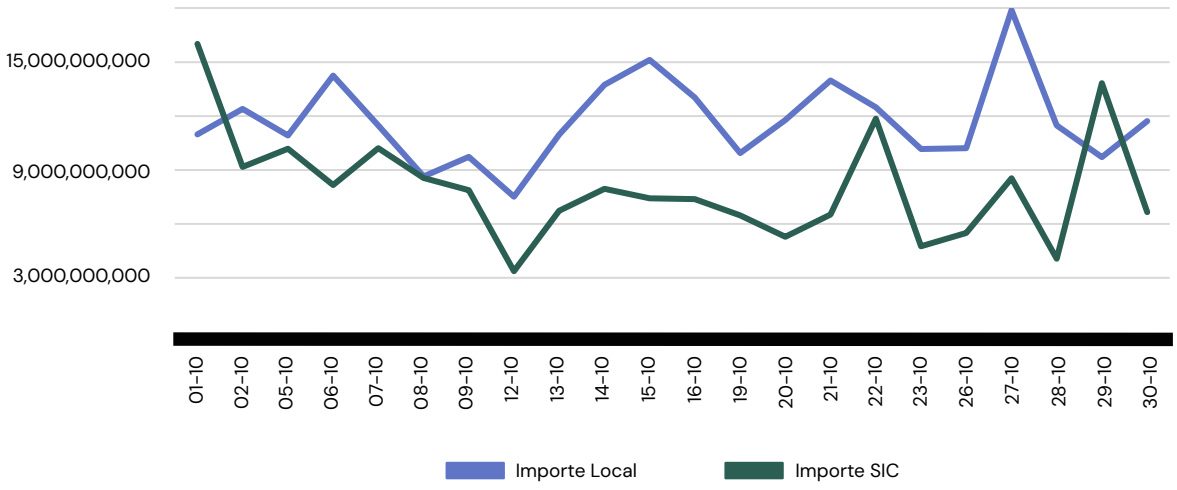
Datos expresados en base 100.

OPERATIVIDAD MENSUAL

LOCAL			
MES	NÚMERO DE OPERACIONES	VOLUMEN	IMPORTE
OCTUBRE 2026	10,973,521	4,462,775,291	258,124,965,552.64
VARIACIÓN MENSUAL	16.98%	-14.18%	10.20%

SIC			
MES	NÚMERO DE OPERACIONES	VOLUMEN	IMPORTE
OCTUBRE 2026	467,856	188,382,683	176,553,278,890.06
VARIACIÓN MENSUAL	41.34%	9.89%	0.15%

IMPORTE DIARIO BMV

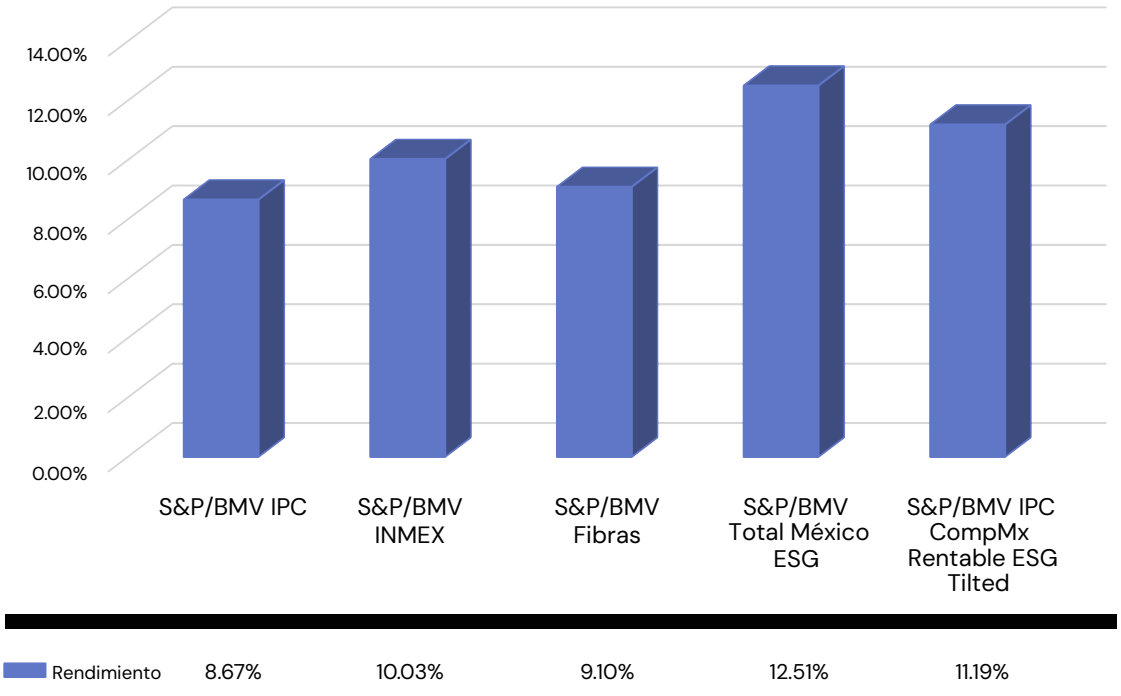


VALOR DE CAPITALIZACIÓN

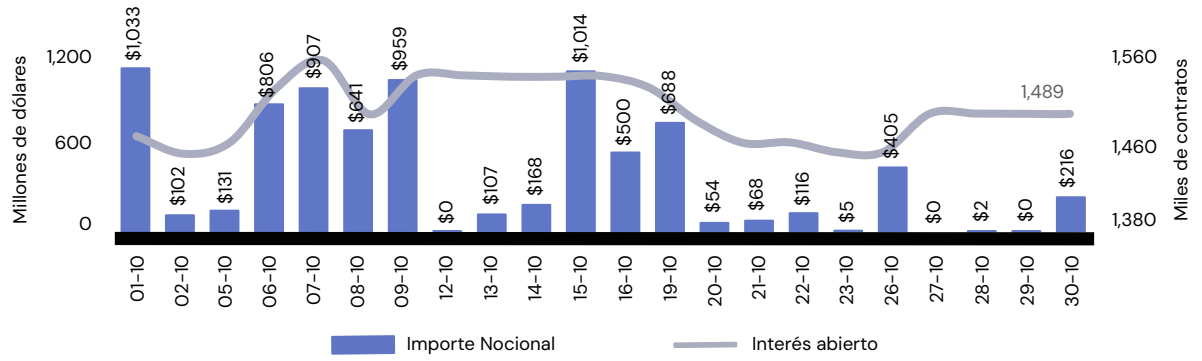
SEPTIEMBRE 2026	OCTUBRE 2026	VARIACIÓN POR MES
10,142,843.69	10,920,992.98	7.67%

Cifras en millones de pesos.

RENDIMIENTO MENSUAL

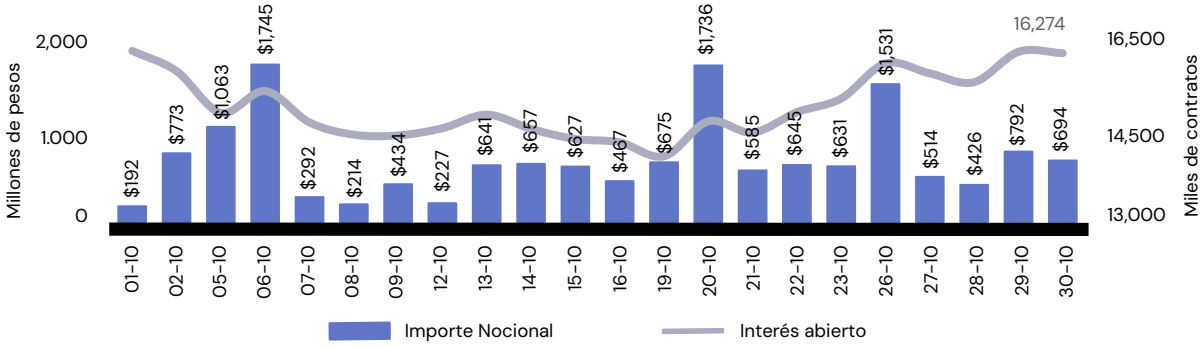


IMPORTE NOCIONAL DIARIO OPERADO DE FUTUROS DEL DÓLAR



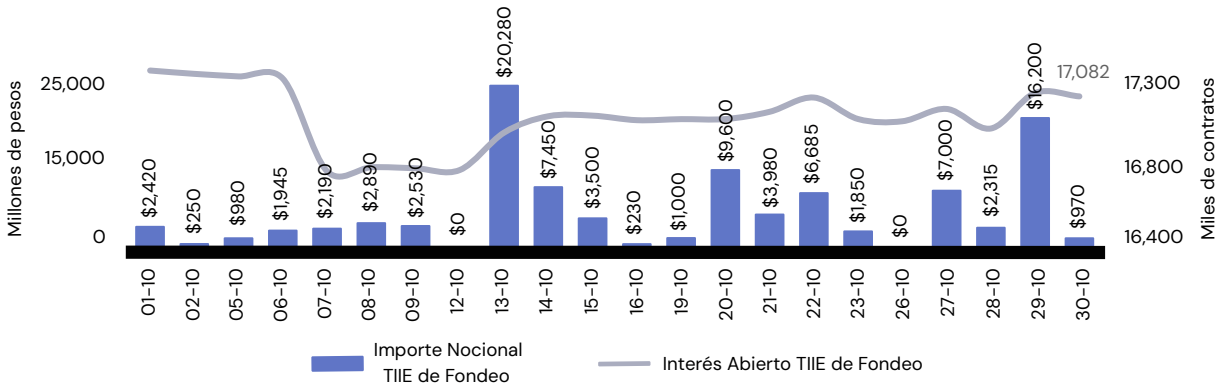
Interés abierto: Número de contratos de derivados vigentes que aún no se han liquidado o cerrado en un tiempo específico.

IMPORTE NOCIONAL DIARIO OPERADO DE FUTUROS DEL S&P/BMV IPC



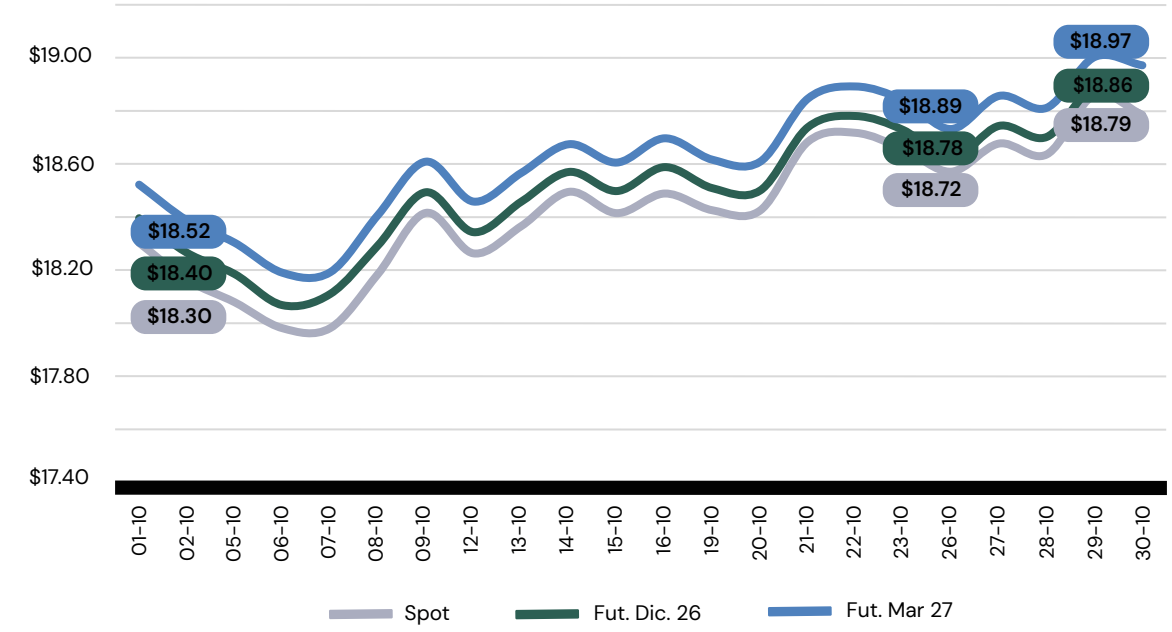
Interés abierto: Número de contratos de derivados vigentes que aún no se han liquidado o cerrado en un tiempo específico.

IMPORTE NOCIONAL DIARIO OPERADO DE SWAPS TIIE DE FONDEO

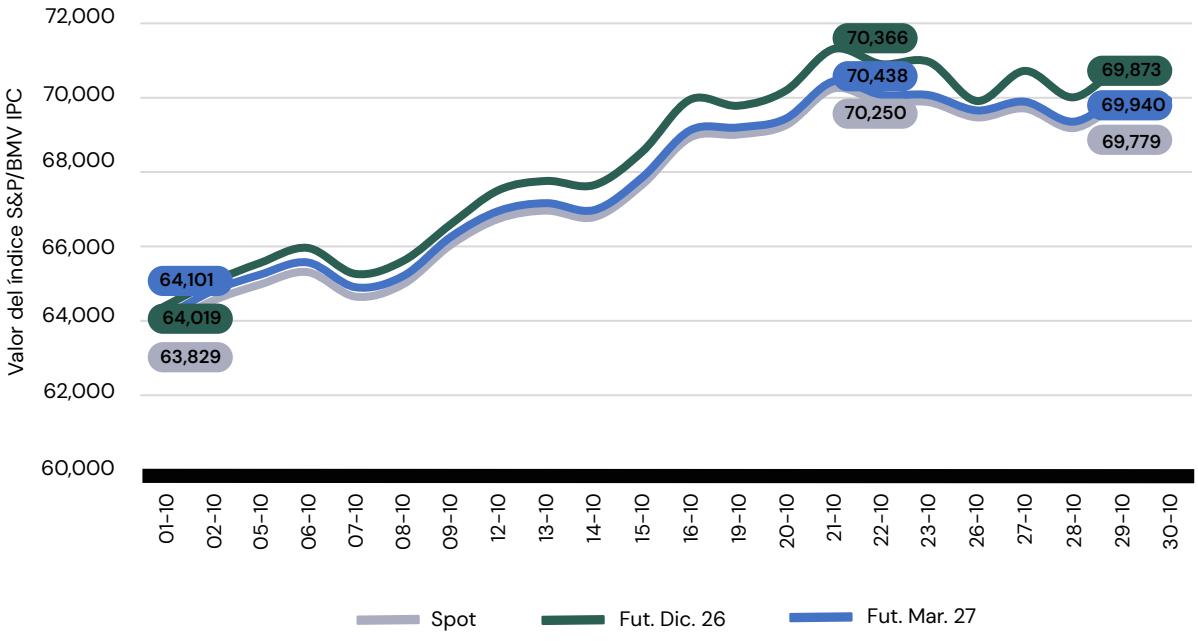


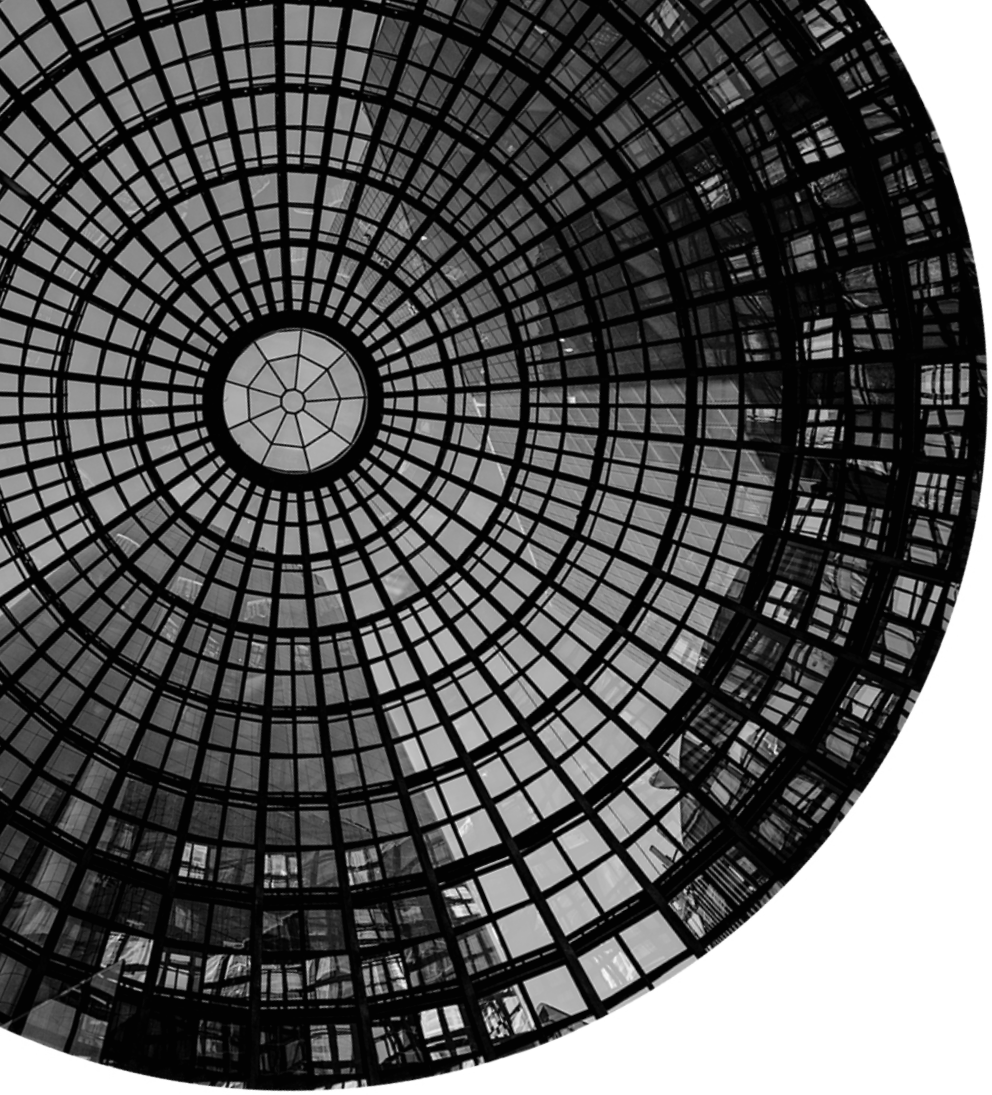
Interés abierto: Número de contratos de derivados vigentes que aún no se han liquidado o cerrado en un tiempo específico.

PRECIOS DIARIOS DE CIERRE DEL DÓLAR



PRECIOS DIARIOS DE CIERRE S&P/BMV IPC





DA
CLIC
Y VISITA NUESTROS
ESPACIOS DIGITALES

ACCIONES
BOLSA MEXICANA DE VALORES

bmv.com.mx

accionesbmv@grupobmv.com.mx

Paseo de la Reforma 255, Col. Cuauhtémoc, C.P. 06500, Ciudad de México.